**Выступление на секции Московского экономического форума на тему:**

**«Программа выхода из кризиса. Кто и что должен делать?» 16.02.15**

Уважаемые коллеги!

Позвольте мне остановиться на тех направлениях, которые ТПП России выделяет в качестве приоритетных в сложившейся непростой экономической ситуации.

**Первое.** Мы разделяем мнение экспертов о том, что финансовая поддержка государства должна быть направлена на *расширение объемов кредитования по определенным приоритетам*, а не на увеличение резервов банков по кредитным портфелям. При этом, с нашей точки зрения, необходимо включение в программу *государственной поддержки региональных банков*, которые активно кредитуют малый и средний бизнес на местах. В противном случае есть риски ограничения адресности поддержки.

Кроме того, следует ввести *ограничения на максимальную маржу по кредитам, выдаваемым банками из средств, выделенных им в рамках господдержки*, а также сформировать систему контроля использования выделенных по низкой ставке кредитных ресурсов.

К нам поступают обращения о том, что предприятия получают уведомления из банков об увеличении ставок по уже заключенным кредитным договорам. *Необходимо введение моратория на изменение банками действующих условий кредитования*.

Также следует учитывать, что значительные риски для банковской системы несет высокий уровень закредитованности населения. В качестве возможной меры для решения проблемы можно рассматривать *законодательное закрепление ограничения штрафов по просроченной задолженности*. По крайне мере, с таким предложением, к депутату ГД Т.О.Алексеевой, которая также руководителем Кузбасской ТПП, обратился Губернатор Кемеровской области А.Г.Тулеев.

**Второе.** Сегодня есть все предпосылки для того, чтобы, наконец, системно заняться решением задачи импортозамещения. Нам представляется, что раздел Антикризисного плана по импортозмащению мог бы быть более весомым, нежели пять имеющихся в нем пунктов.

Мы полагаем, что необходимо определить приоритетные направления для импортзамещения и подумать о разработке конкретного перечня продукции, импорт которой в Россию весьма существенен по объему и которая может быть произведена в нашей стране.

В условиях, когда финансы стали слишком дорогими для бизнеса, на первый план выходит вопрос спроса. Очевидно, что самый мощный государственный механизм формирования спроса – это *госзаказ*. Мы должны настроить контрактную систему таким образом, чтобы товары российского происхождения получили максимально возможные преференции при закупках (учитывая при этом, что теперь мы работаем в рамках ЕАЭС). Сегодня, например, для отдельных видов товаров в рамках контрактной системы действуют 15%-ные преференции в отношении цены контракта для поставщиков товаров российского, белорусского и казахстанского происхождения (ТПП РФ выступала за увеличение такого порога до 20%).

**Третье.** В условиях дефицита финансовых средств одним из ключевых направлений становится работа по привлечению инвестиций. Большое значение сейчас приобретает работа по повышению инвестиционной привлекательности регионов. Именно поэтому мы совместно с другими деловыми объединениями и АСИ активно работаем по созданию *Национального рейтинга состояния инвестиционного климата в субъектах РФ*. Пожалуй, главным его преимуществом является выявление «лучших практик» - оптимальных решений типовых проблем инвестклимата и анализ возможности их применения в других регионах, практические рекомендации.

**Четвертое.** Необходимы корректировки тарифной и налоговой политики. Мы убеждены, что в текущей ситуации можно рассмотреть вопрос о целесообразности установления моратория на рост тарифов естественных монополий на 2015-2016 гг. Напомню, что Палата неоднократно ставила вопрос о разработке концепции государственной ценовой политики в РФ и успешно провела три всероссийские конференции по проблемам ценообразования.

Нужно, наконец, вспомнить о *стимулирующей функции налогов*. В качестве мер налогового стимулирования можно было бы предложить введение *50% целевой инвестиционной налоговой льготы, налоговые каникулы по налогу на имущество организаций для новых промышленных производств на срок до 3 лет после сдачи их в эксплуатацию, ускоренная амортизация высокотехнологичного и российского оборудования, льготы по земельному налогу для вновь создаваемых объектов, производств, налоговые кредиты по НДС и налогу на прибыль на срок от двух до пяти лет для обрабатывающих производств.*

**Пятое.** Это поддержка малого бизнеса. Часть наших предложений нашла отражение в антикризисном плане Правительства. Вместе с тем, есть ряд важных моментов, на которые необходимо обратить внимание. Целесообразно максимально задействовать *механизм госзакупок в целях расширения рынков сбыта МСП*. В частности, необходимо понизить верхнюю границу размера обеспечения исполнения контракта с 30 до 15% и использовать в государственных (муниципальных) контрактах механизма денежных компенсаций курсовых потерь в валютных контрактах.

Для конкретизации позиции антикризисного плана по расширению доступа субъектов МСП к закупкам госкомпаний, мы предлагаем следующее:

- формирование реестра поставщиков - субъектов МСП, что значительно бы упростило подтверждение статуса компании при участии в закупках;

- унификация правил осуществления закупок на электронных площадках различных компаний;

- снижение стоимости электронной цифровой подписи для малого бизнеса и рассмотрение возможности использование единой электронной цифровой подписи при закупках;

Мы также продолжаем настаивать на необходимости:

- введения института самозанятых без регистрации предпринимательской деятельности;

- увеличения пороговой величины оборота для применения упрощенного режима налогообложения до 200 млн. рублей;

- освобождения от налога на имущество плательщиков по спецрежимам;

- сохранения единого налога на вмененный доход;

- снижения размера страховых взносов для приоритетных сфер и социально незащищенных категорий предпринимателей.

**Шестое.** Нужно внимательно изучить опыт других государств подвергавшихся международным ограничениям, в том числе, и существенно более жестким, чем Россия. Ведь не так давно нашим собратом по санкциям был Китай. В 1989 году, когда по инициативе США «Большой семеркой» были введены санкции против Китая, он в ответ предпринял ряд контрмер: начал диверсификацию своих экономических связей в пользу АТР, стал укреплять связи с СССР, продолжив курс на экономические реформы. В частности, Китай заявил, что те компании, которые санкции не поддержат, получат определенные преференции. И такие нашлись:Motorola, Nokia, Siemens, Sony (в последующем они получили большие преференции на рынке КНР). В итоге, если в год введения санкций рост ВВП упал с 9,5 до 2,5%, то в 1992 г. (за год до их отмены) он составил уже 12,8%!

**И последнее.** Нам представляется, что огромный потенциал заложен в решении *проблемы избыточного административного давления на бизнес*. Мы полагаем, что реестр проверок, помимо информативной функции и функции учета, должен нести функцию защитного механизма для подконтрольных субъектов (юридических лиц и индивидуальных предпринимателей). Поэтому в рамках проводимой работы по совершенствованию контрольно-надзорной деятельности нужно разработать реальные механизмы защиты бизнеса от недобросовестных проверяющих (у нас опыт такой работы в регионах тоже есть).